



MANAGER SPRZEDAŻY

OBOWIĄZKI:

- DO OBOWIĄZKÓW BĘDZIE NALEŻAŁO:
- FORMUŁOWANIE PLANÓW SPRZEDAŻY;
- ROZBUDOWA ISTNIEJĄCEJ SIECI DYSTRYBUCJI ORAZ POZYSKIWANIE NOWYCH KLIENTÓW;
- NEGOCJACJE HANDLOWE
- MONITOROWANIE I ANALIZA SPRZEDAŻY;
- KONTROLA ROZLICZEŃ I PŁATNOŚCI ZA ZREALIZOWANE DOSTAWY;

WYMAGANIA:

- WYKSZTAŁCENIE WYŻSZE;
- ZNAJOMOŚĆ JĘZYKA ANGIELSKIEGO NA POZIOMIE B2/C1;
- DODATKOWYM ATUTEM BĘDZIE ZNAJOMOŚĆ JĘZYKA NIEMIECKIEGO NA POZIOMIE B2;
- ZNAJOMOŚĆ PROGRAMÓW MS OFFICE;
- PRAWO JAZDY;
- GOTOWOŚĆ DO CZĘSTYCH PODRÓŻY SŁUŻBOWYCH, RÓWNIEŻ ZAGRANICZNYCH;
- UMIEJĘTNOŚĆ BUDOWANIA DŁUGOFALOWYCH RELACJI BIZNESOWYCH;
- CHĘĆ CIĄGŁEGO UCZENIA SIĘ I PODNOSZENIA KWALIFIKACJI;
- WYSOKA KULTURA OSOBISTA;